

	Источники финансирования			
	Государственное финансирование	Гранты	Частные пожертвования	Доход от предпринимательской деятельности
ДОНОР	Национальные правительства	Фонды, государственные корпорации, бизнес, крупные НКО	Частные лица или бизнес	Нет
ЧАСТОТА	Один раз на одну заявку	Один раз на одну заявку	Разово и повторно	Постоянный
КАК ПОЛУЧИТЬ ФИНАНСИРОВАНИЕ	Подача заявки	Подача заявки	Онлайн-площадки / кубы для пожертвований, акции сбора средств вживую или через интернет	Создание услуги или продукта, который НКО может продавать клиентам
ПРЕИМУЩЕСТВА	Много возможностей для крупных проектов	Много возможностей для малых и средних проектов	Относительно легко найти. Доноры обычно не пытаются повлиять на цель проекта. Не нужно подавать заявки	Постоянный и устойчивый источник финансирования. Нет внешнего влияния на цели проекта
НЕДОСТАТКИ	Длительный и кропотливый процесс подачи заявки и отчетности, которые должны повторяться для каждого нового проекта или вида деятельности. Конкурсный отбор заявок. Потребности доноров могут повлиять на цель проекта	Кропотливый процесс подачи заявки и отчетности; одноразовое (однократное) финансирование. Потребности доноров могут повлиять на цель проекта	Требуется вложить много сил, чтобы найти людей, готовых сделать пожертвования, или установить кнопку для пожертвований на сайте	Может быть очень трудно создать и отладить предпринимательскую деятельность в рамках НКО. Это требует определенных знаний о бизнес-моделях
УРОВЕНЬ СЛОЖНОСТИ	Средний	Средний	Низкий	Высокий