



1ч. 20мин.



ПЛЕНУМ И
МАЛЫЕ ГРУППЫ

ОПИСАНИЕ

Поиск грантов часто является единственным способом финансирования, который используют некоммерческие организации. Однако привлечение грантов не может обеспечить долгосрочную финансовую безопасность организации и требует много времени. К счастью, существует альтернатива постоянной гонке за грантами. Это упражнение поможет вам определить частных доноров или компании, которые могут поддерживать вашу организацию на регулярной основе.



ПОДГОТОВКА

Нет



МАТЕРИАЛЫ

- Флипчарт
- Маркеры



ИНСТРУМЕНТЫ

- Рабочий лист:
Портрет донора (16)



СБОРЫ



ВОСХОЖДЕНИЕ



ГОРИЗОНТ



ФИНАНСОВАЯ МОДЕЛЬ

ШАГ 1 **В МАЛЫХ ГРУППАХ:**

Подумайте, кто может стать постоянным частным благотворителем вашей программы. [5 MIN]

Заполните **Портрет донора (16)**  и опишите этого потенциального донора. [15']

ШАГ 2 **В ПЛЕНУМЕ:**

Каждая малая группа коротко представляет свои заполненные рабочие листы. [5' НА КАЖДУЮ ГРУППУ]

ШАГ 3 Договоритесь, с кем из предложенных доноров вы хотели бы работать в дальнейшем (идеи разных групп можно объединить). [20']

ШАГ 4 План действий: когда вы определили потенциального донора, решите, кто с ним свяжется, как и когда это будет сделано. [20']



ПОСЛЕДУЮЩИЕ ДЕЙСТВИЯ

Если вы обращаетесь к потенциальному донору лично, используйте **Как подать идею донорам (31)** чтобы спланировать, как вы представите ему свою работу.