



2ω 05λ

ΟΛΟΜΕΛΕΙΑ ΚΑΙ  
ΜΙΚΡΕΣ ΟΜΑΔΕΣ

## ΠΕΡΙΓΡΑΦΗ

Κάποιες φορές ο τρόπος για να προσεγγίσετε πιθανούς χρηματοδότες γίνεται μέσα από τη διαδικασία μιας γραπτής αίτησης. Τότε έχετε τον χρόνο που χρειάζεστε για να σχεδιάσετε με κάθε λεπτομέρεια αυτό που θέλετε να τους παρουσιάσετε και να τους πείτε. Άλλες φορές πάλι, μπορεί να σας δοθεί η ευκαιρία να τους συναντήσετε από κοντά! Σε αυτή την περίπτωση καλό θα ήταν να είστε προετοιμασμένοι και να έχετε έτοιμη μια ολοκληρωμένη και συνοπτική παρουσίαση η οποία θα σας βοηθήσει να μείνετε στα σημαντικά σημεία και να μην πλατιάσετε ή χαθείτε στις λεπτομέρειες.

Αυτή η άσκηση θα σας βοηθήσει να αναπτύξετε τον καλύτερο τρόπο για να παρουσιάσετε την ιδέα σας για τον οργανισμό σας, μια δράση, ένα πρόγραμμα ή ένα project που θέλετε να χρηματοδοτήσετε!



## ΠΡΟΕΤΟΙΜΑΣΙΑ

Προετοιμάστε μια λίστα με δράσεις, προγράμματα ή project για των οποίων την ανάπτυξη ή/ και την υλοποίηση χρειάζεστε οικονομική υποστήριξη.



## ΥΛΙΚΑ

- Μεγάλα χαρτιά σεμιναρίων
- Μαρκαδόροι
- Κάρτες σημειώσεων ή post its



## ΕΡΓΑΛΕΙΑ

- **Κάρτα Μεθοδολογίας:**  
Δημιουργώντας την αφήγηση που αντιπροσωπεύει τον οργανισμό σας (06)



ΘΕΣΗ



ΠΡΟΟΠΤΙΚΗ



ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΟ ΜΟΝΤΕΛΟ

**ΒΗΜΑ 1 ΣΕ ΟΛΟΜΕΛΕΙΑ:** Κάντε μια σύντομη συζήτηση [20'] σχετικά με:

(1) το πώς η εκπαίδευση, η προετοιμασία και η εμπειρία μπορούν να σας βοηθήσουν να αναπτύξετε την δεξιότητά σας να παρουσιάζετε ευκολότερα και με επιτυχία νέες ιδέες σε τρίτους.

(2) το γιατί είναι σημαντικό να έχετε πάντα έτοιμη μια μικρή προφορική παρουσίαση των δράσεων/προγραμμάτων/project για τα οποία ψάχνετε χρηματοδότηση.

(3) το τι είναι αυτό που κάνει μια προφορική παρουσίαση καλή και κατανοητή.

**ΒΗΜΑ 2 ΣΕ ΜΙΚΡΕΣ ΟΜΑΔΕΣ:** Κάθε ομάδα επιλέγει να δουλέψει στα παρακάτω σημεία για μία από τις διαφορετικές δράσεις/πρόγραμμα/project για τα οποία ψάχνετε χρηματοδότηση και αναλαμβάνει να ετοιμάσει την προφορική του παρουσίαση. [45']

α. Δημιουργήστε έναν ορισμό για το κοινωνικό πρόβλημα το οποίο θέλετε να αντιμετωπίσετε μέσα από τη δράση που θέλετε να χρηματοδοτήσετε. Μην αμελήσετε να συμπεριλάβετε σημεία και αποδείξεις του προβλήματος αναλύοντας το ιστορικό πλαίσιο ανάπτυξής του και μελλοντικές του πιθανές διαστάσεις. Που εμφανίζεται; Ποιο κοινό επηρεάζει; Ποιο είναι το ειδικό και το γενικό του πλαίσιο; (τοπικό/διεθνές επίπεδο, κ.ά.)

β. Δώστε πληροφορίες σχετικά με τις διαφορετικές λύσεις που θα μπορούν να εφαρμοστούν σχετικά.

γ. Κάντε μια ανάλυση πεδίου, χαρτογραφώντας άλλους οργανισμούς/φορείς που ήδη εργάζονται γύρω από το συγκεκριμένο πρόβλημα/θεματική.

δ. Αναφέρετε ξεκάθαρα γιατί ο οργανισμός σας επέλεξε να δουλέψει για το συγκεκριμένο πρόβλημα. Ποια θα είναι η προσέγγισή σας και σε ποια σημεία διαφέρει από αυτή των υπολοίπων που ήδη δουλεύουν στο συγκεκριμένο πεδίο;

ε. Δώστε πληροφορίες σχετικά με τον οργανισμό σας (μην ξεχάσετε να αναφέρετε το όραμα και την αποστολή του και πώς αυτά σχετίζονται με τη δράση που θέλετε να χρηματοδοτήσετε).

στ. Δώστε ακριβείς πληροφορίες για τους οικονομικούς πόρους που θα χρειαστεί η δράση σας, πώς θα τους χρησιμοποιήσετε και το διάστημα της χρηματοδότησης.

ζ. Αναφέρετε άλλους ήδη εξασφαλισμένους ή πιθανούς πόρους που θα υποστηρίξουν την δράση σας (π.χ. άλλες χρηματοδοτήσεις, άλλα είδη υποστήριξης, κ.ά.) και πώς σκοπεύετε να τα χρησιμοποιήσετε.

η. Ποια είναι τα ανταποδοτικά οφέλη που θα έχει ο χρηματοδότης/δωρητής αν αποφασίσει να σας υποστηρίξει; (π.χ. τοποθέτηση του λογότυπού τους στα επικοινωνιακά υλικά της δράσης, κ.λπ.)

**ΒΗΜΑ 3** Αφού δουλέψατε στην ανάλυση των παραπάνω σημείων, ξεκινήστε την δημιουργία μιας προφορικής παρουσίασης η οποία θα τα περιλαμβάνει. Η παρουσίαση σας δεν πρέπει να διαρκεί περισσότερο από 7 λεπτά! [20']

**ΒΗΜΑ 4 ΣΕ ΟΛΟΜΕΛΕΙΑ:** Ξεκινήστε να παρουσιάζετε, η μία ομάδα μετά την άλλη. Μην ξεπεράσετε τα 7 λεπτά! Στο τέλος της κάθε παρουσίασης, συζητήστε όλοι μαζί τα δυνατά και τα αδύναμα σημεία της και σκεφτείτε πώς μπορεί να βελτιωθεί αλλά και ποιος θα αναλάβει να κάνει τις αλλαγές/βελτιώσεις [35']



## FOLLOW UP

Για να μάθετε σχετικά με έναν διαφορετικό τρόπο προφορικής παρουσίασης δείτε την κάρτα **Δημιουργώντας την αφήγηση που αντιπροσωπεύει τον οργανισμό σας (06)**.