

# 30 КАК ДА НАМЕРИМ ИНДИВИДУАЛЕН ФИНАНСОВ ДОНОР



1 ч 20 мин



В ЦЯЛА ГРУПА  
В МАЛКИ ГРУПИ

## ОПИСАНИЕ

Грантовете често са единственият начин организациите с нестопанска цел да си осигуряват финансиране. Но спечелването им не предоставя дългосрочна финансова стабилност и изисква голяма инвестиция от ценно време, вложено в кандидатстване. За щастие има алтернатива на грантовете!

Това упражнение ще ви помогне да идентифицирате индивидуални донори и фирми, които биха могли редовно да подкрепят вашата организация.



## ПОДГОТОВКА

Не е нужна



## МАТЕРИАЛИ

- Флипчарт
- Маркери



## ИНСТРУМЕНТИ

- Работен лист:  
Персона на донор (16)



ПОСТАВЯНЕ НА ОСНОВИ  
ВРЪХНА ТОЧКА  
ПЕРСПЕКТИВИ



ФИНАНСОВ МОДЕЛ

### СТЪПКА 1 В МАЛКИ ГРУПИ:

- a. Помислете какъв човек би могъл да бъде редовен индивидуален донор на вашата програма. [05 мин]
- b. Попълнете **Персона на донор (16)**  и опишете своя потенциален дарител. [15 мин]

### СТЪПКА 2 В ЦЯЛА ГРУПА:

Всяка от групите представя накратко своите работни листове (5' за всяка група). [5' ЗА ВСЯКА ГРУПА]

### СТЪПКА 3 Постигнете общо съгласие за донора, с който бихте искали да работите (идеи от различните групи могат да бъдат комбинирани). [20 мин]

### СТЪПКА 4 План за действие: След като сте определили своя потенциален донор, решете кой ще осъществи контакт с него и как и кога ще предприеме действия. [20 мин]



## БЪДЕЩИ СТЪПКИ

Ако ви предстои лична среща с потенциалния дарител, използвайте картата с **Как да представим организацията пред потенциални финансови донори (31)** за да планирате презентирането на дейността си.