ANALYSE DES DONNEURS INDIVIDUELS POUR UN FINANCEMENT DURABLE



1h 20m



DESCRIPTION

La recherche de subventions est souvent la seule façon pour les organisations à but non lucratif d'obtenir des fonds. Mais l'obtention de financements non renouvelables offre une faible sécurité financière à long terme, et demande un important investissement en termes de temps passé sur le processus de candidature

Heureusement, il existe une alternative à la dépendance aux seules subventions. Cet exercice vous aidera à identifier des donneurs individuels ou des entreprises qui pourraient soutenir votre organisation de manière régulière.



(III) PRÉPARATION

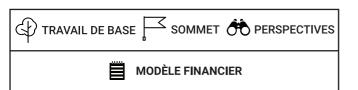


MATÉRIEL



(a) OUTILS

• Fiche de Travail:





ÉTAPE 1 EN PETITS GROUPES:

a. Pensez au type de personne qui pourrait potentiellement être un donneur individuel régulier pour votre programme. [05 MIN]

b. Remplissez le **Donor Persona (16)** ■ et décrivez ce donneur potentiel. [15 MIN]

ÉTAPE 2 EN PLÉNIÈRE:

Chaque petit groupe présente brièvement sa fiche de travail complétée. [05 MIN pour chaque groupe]

ÉTAPE 3 Parvenez à un consensus sur un donneur individuel sur lequel vous souhaiteriez faire un suivi (les idées de différents groupes peuvent être combinées). **[20 MIN]**

ÉTAPE 4 Plan d'action : Lorsque vous avez identifié un donneur potentiel, décidez qui sera en charge de le contacter, et comment et quand ils agiront. [20 MIN]



SUIVI

Si vous approchez le(s) donneur(s) potentiel(s) en personne, faites l'exercice Présenter des **Présenter des Idées aux Donneurs (31)** pour planifier comment vous lui/leur présenterez votre travail.