



1h 20m

PLÉNIÈRE ET
PETITS GROUPES

DESCRIPTION

La recherche de subventions est souvent la seule façon pour les organisations à but non lucratif d'obtenir des fonds. Mais l'obtention de financements non renouvelables offre une faible sécurité financière à long terme, et demande un important investissement en termes de temps passé sur le processus de candidature.

Heureusement, il existe une alternative à la dépendance aux seules subventions. Cet exercice vous aidera à identifier des donateurs individuels ou des entreprises qui pourraient soutenir votre organisation de manière régulière.



PRÉPARATION

Aucune



MATÉRIEL

- Tableau à feuilles
- Marqueurs



OUTILS

- Fiche de Travail:
Donor Persona (16)



TRAVAIL DE BASE



SOMMET




PERSPECTIVES



MODÈLE FINANCIER

ÉTAPE 1 EN PETITS GROUPES:

- a. Pensez au type de personne qui pourrait potentiellement être un donneur individuel régulier pour votre programme. **[05 MIN]**
- b. Remplissez le **Donor Persona (16)**  et décrivez ce donneur potentiel. **[15 MIN]**

ÉTAPE 2 EN PLÉNIÈRE:

Chaque petit groupe présente brièvement sa fiche de travail complétée. **[05 MIN pour chaque groupe]**

ÉTAPE 3 Parvenez à un consensus sur un donneur individuel sur lequel vous souhaiteriez faire un suivi (les idées de différents groupes peuvent être combinées). **[20 MIN]**

ÉTAPE 4 Plan d'action : Lorsque vous avez identifié un donneur potentiel, décidez qui sera en charge de le contacter, et comment et quand ils agiront. **[20 MIN]**



SUIVI

Si vous approchez le(s) donneur(s) potentiel(s) en personne, faites l'exercice Présenter des **Présenter des Idées aux Donneurs (31)** pour planifier comment vous lui/leur présenterez votre travail.