



1 ч 40 мин

В ЦЯЛА ГРУПА  
В МАЛКИ ГРУПИ

## ОПИСАНИЕ

Това упражнение ще ви помогне да идентифицирате потенциални донорски организации и да приспособите подхода си така, че да инициирате ново качество на взаимоотношенията, свързани с финансиране.



## ПОДГОТОВКА

Картирайте донорската среда, като идентифицирате потенциални донорски организации и ги групирайте в няколко категории като например фондации, публични програми, спонсори и т.н.



## МАТЕРИАЛИ

- Флипчарт
- Маркери
- Интернет връзка
- 2-3 компютъра



## ИНСТРУМЕНТИ

- Работен лист:  
Щателно проучване и създаване на профил на институционалните дарители (25)



ПОСТАВЯНЕ НА ОСНОВИ

РАБОТА С ФИНАНСИРАЩИ  
ОРГАНИЗАЦИИ

### СТЪПКА 1 САМОСТОЯТЕЛНО:

Попълнете работен лист **Щателно проучване и създаване на профил на институционалните дарители (25)**  за 7-10 потенциални финансови донора. Поставете оценка от 1 до 3 за всеки елемент от контролния списък (1 = нисък резултат, 3 = висок резултат). **[20 мин]**

### СТЪПКА 2 В МАЛКИ ГРУПИ:

Направете профил на класиралите се в топ 3 финансиращи органи според въпросите, изброени в колоната „Създаване на профил на желаните институции“. Прегледайте набързо уебсайтовете на институциите, за да съберете допълнителна информация. Отбележете ясно в какво не сте сигурни, вместо да гадаете. **[35 мин]**

### СТЪПКА 3 В ЦЯЛА ГРУПА:

Споделете резултатите, които намерихте, и обсъдете или променете профилите на финансиращите организации заедно като екип. Ако има точки, които остават неясни или несигурни, възложете на някой от групата да събере съответната информация. **[45 мин]**



## БЪДЕЩИ СТЪПКИ

Използвайте **Как да планираме стратегически, за да се свържем с институции (51)** за да разработите стратегия за осъществяване на контакт и да потърсите подкрепа от една или всяка от трите институции, на които създадохте профил.